

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

IHR AUFGABENGEBIET

- Akquise neuer Kunden und Kooperationspartner
- Durchführung von Anfragen- und Angebotsbearbeitung
- Durchführung aktiver und individueller telefonischer Kundenbetreuung und -beratung
- Erarbeitung und Umsetzung von Kundenbindungskonzepten
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Angebotserstellung, Auftragsannahme und -abwicklung
- Ausarbeitung individueller technischer Lösungen
- Durchführung aktiver Beratungs- und Verkaufsgespräche
- Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsaktivitäten
- Unterstützung des Kunden- und Auftragsreportings
- Teilnahme an Messen und anderen Marketingaktionen
- Umsatz-/Absatzplanung und -kontrolle
- Beobachtung und Auswertung der Marktentwicklung hinsichtlich Kundenwünsche
- Entwicklung von Strategien zur Verkaufsoptimierung
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden
- Vertrieb von komplexeren Produkten und Produktgruppen
- Umsatzverantwortung
- Erschließung langfristiger Absatzpotentiale
- Angebotsnachverfolgung
- Schnittstellenkommunikation zur Kalkulation und Planung / Projektierung
- Vertragsverhandlungen mit Bestimmung der Vertrags- und Zahlungsbedingungen
- Enge Zusammenarbeit mit der technischen als auch kaufmännischen Geschäftsführung

IHR PROFIL

- Gute abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung inklusive des Besuches einer berufsfortbildenden Einrichtung (Betriebswirt, etc.) oder den Abschluss an einer Hochschule (Dipl., Bachelor, Master).
Alternativ eine technische Weiter- oder Ausbildung im Bereich SHK als Ergänzung zum kaufmännischen Abschluss.
- Bevorzugter Weise Produkt- und Branchenkenntnisse (SHK Bereich)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationskompetenzen
- Freude im Umgang mit Menschen
- Gespür für Kunden, Produkte und Marktsituationen
- Betriebswirtschaftliches Know-how
- Hohes Maß an Flexibilität
- Organisationstalent
- Technisches Verständnis

- Überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft mit hoher Belastbarkeit
- Strukturierte, sorgfältige und selbstständige Arbeitsweise
- Entscheidungsfähigkeit
- Hohes Verantwortungsbewusstsein
- Loyalität und Verlässlichkeit
- Reisebereitschaft
- Führerscheinklasse B

WIR BIETEN

- Ein seit 1947 bestehendes mittelständisches Unternehmen
- Ein Team von über 40 Mitarbeiter/-innen
- Umgang mit den neuesten technischen Entwicklungen im Bereich der regenerativen und erneuerbaren Energien (Eis-Energiespeicher, Solar-Luft-Kollektoren, Wärmepumpen)
- Unbefristetes Beschäftigungsverhältnis
- Vermögenswirksame Leistungen, Zusatzkrankenversicherungen, Berufsunfähigkeitsversicherungen, betriebliche Altersvorsorge, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Stellung eines privat nutzbaren Firmenwagens per 1%-Regel
- Firmentelefon + Tablet/Laptop
- Breite Handlungsspielräume
- Homeoffice nach Absprache möglich
- Angenehmes Arbeitsumfeld mit familiärem Umgang unter den Kollegen

Weitere Fragen zu den Aufgabengebieten beantwortet Ihnen gerne Herr Frank Euteneuer,
Tel.: 02292-93199-0.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung (Jahresbruttogehalt) und des frühestmöglichen Eintrittstermins zu. Bitte bewerben Sie sich auf dem elektronischen Weg an info@metternich-haustechnik.de.



Leinstraße 3
51570 Rosbach

Tel. 0 22 92 – 93 199 – 0
Fax 0 22 92 – 93 199 – 79

info@metternich-haustechnik.de
www.metternich-haustechnik.de